**Puntos a valorar:**

1. Utilidad del proyecto para el objetivo del reto
2. Posibilidad de implementación
3. Nivel de desarrollo y funcionalidad
4. Originalidad
5. Nivel tecnológico
6. Diseño y usabilidad

**Contenido presentación:**

1. Portada
2. Problema/Solución – ¿A quién va dirigido?
3. Implementación/funcionalidad
4. Usuarios: Registro, ¿qué s ofrece? Proveedor/demandante
5. Perfil proveedor/ perfil demandante
6. Buscador/proceso de venta
7. Estructura de precios/proyección económica
8. Equipo

**Guion:**

**Diapos 1 y 2 (Portada y problema/solución)**

La aparición de la epidemia del COVID-19 ha puesto de manifiesto la necesidad de que exista un acceso fluido y regular a equipos de protección individual y material médico para que las empresas puedan seguir desarrollando su actividad empresarial minimizando el contacto entre la plantilla y evitando posibles contagios (Introducción y vinculación al reto 1, Soluciones Low Touch)

Durante los últimos meses se han sufrido problemas continuados de stock en este tipo de material, por lo que se hace imprescindible un sistema eficiente, rápido y efectivo de suministro. En la actualidad existen plataformas y *marketplaces* en los que proveedores y clientes suben sus ofertas y demandas, pero que en cuestión de días quedan desactualizadas y como consecuencia, las empresas tienen que invertir recursos y tiempo en la búsqueda del material demandando (problema).

Para abordar una solución integral a este reto y conseguir ambientes de trabajo seguros y protegidos, hemos creado Co-Stock, una plataforma colaborativa que tiene como objetivo conectar la oferta y la demanda de productos de protección individual y material médico mediante el seguimiento de stock a tiempo real, facilitando así, el suministro continuo y evitando que existan roturas de stock (solución + utilidad del proyecto para el objetivo seleccionado+ originalidad, ventaja competitiva).

**Diapo 3 (implementación, funcionalidad)**

Nuestra propuesta, se basa en el desarrollo de una app sencilla, de fácil manejo e implementación, de la que puedan hacer uso todas aquellas entidades y empresas que necesiten acceder a material de protección individual y equipamiento médico (posibilidad de implementación)

Los proveedores, actualizarán constantemente el Stock de sus productos, mediante un sencillo e intuitivo formulario y ofrecerán material certificado a unos precios muy competitivos.

Creación de la base de datos

**Diapo 4 (Usuarios: Registro, ¿qué s ofrece? Proveedor/demandante)**

La aplicación será gratuita para todos los usuarios y hemos diseñado un proceso de registro muy sencillo, tanto para proveedores como para clientes para facilitar el uso y manejo de la plataforma.

Los proveedores tendrán la oportunidad de aumentar sus canales de venta y cartera de clientes y dar salida a el stock almacenado a cambio de ofrecer un precio competitivo, mientras que los clientes, dispondrán de un método de búsqueda de material rápido, que les permitirá acceder a equipamiento con precios competitivos y así, mantener su actividad empresarial.

**Diapo 5 Perfil proveedor/ perfil demandante**

En una primera fase nuestra aplicación está dirigida a proveedores y empresas gallegas, que quieran acceder a un proceso de compra/venta dinámico, rápido e intuitivo.

Cualquier tipo de entidad, sea cual sea su sector de actividad, podrá acceder de manera gratuita a la app.

**Diapo 6 Buscador/proceso de venta**

Para agilizar el proceso, los proveedores se comprometen a actualizar su stock constantemente y a ofrecer productos de calidad y certificados según su respectiva normativa.

Las empresas que hagan uso de la app, tendrán que realizar una búsqueda del equipamiento que necesitan, en un sencillo motor de búsqueda y según unas categorías preestablecidas y la propia aplicación les mostrará el proveedor que disponga del material solicitado en stock (diseño y usabilidad)

REALIZACIÓN DEL PEDIDO DE FORMA FÁCIL

La transacción se realiza a través de una pasarela de pago que ofrece seguridad en la compra (nivel tecnológico)

DIAPO CAMISETA

Así mismo, los **proveedores** dispondrán de una bolsa para incluir sus excedentes y negociar intercambios y ventas con otros suministradores que se han quedado sin stock.

Envío de ofertas clientes

Anuncio personalizados

Valoración por parte de los clientes

Además, los **clientes** podrán realizar los pedidos con antelación para que los proveedores puedan anticipar la demanda y gestionar mejor su stock

Acceso a descuentos

Acumulación de puntos por compras

Acceso a compras preferentes

**Diapo 7 (Estructura de precios/proyección económica)**

España muestra una alta dependencia de terceros países a la hora de satisfacer la demanda de bienes y equipos sanitarios, tanto para evitar la propagación del virus SARS-CoV-2 como hacer frente a la enfermedad asociada COVID-19. En particular, la dependencia de *equipos médicos esenciales* es mayor que la de *equipos de protección individual*. Sin embargo, la estructura de proveedores de equipos médicos es más cercana a nuestro entorno y por tanto más fiable que la de bienes de protección

Hemos planteado una aplicación sencilla, por lo que en una primera fase se llevará a cabo un desarrollo rápido y de bajo coste, que, unido a una moderada acción comercial, permitirá rentabilizar el tiempo y recursos invertidos en un corto espacio temporal.

Los ingresos provendrán de una comisión por cada transacción realizada y por suscripciones mensuales o anuales y anuncios para conseguir un mejor posicionamiento en la plataforma, primando siempre la calidad y seriedad de los proveedores.

**Diapo 8**

Contamos con un equipo multidisciplinar que posee una visión transversal en lo relativo a los diferentes aspectos del modelo de negocio.